



HÖRMANN

Deuren voor woning en industrie

Portes pour l'habitat et l'industrie

De Hörmann-groep is een expansieve, internationaal georiënteerde onderneming en een vaste waarde in de bouwsector. De poorten, deuren, kozijnen en aandrijvingen van Hörmann worden geproduceerd in 36 uiterst gespecialiseerde bedrijven voor de Europese, Noord-Amerikaanse en Aziatische markt. Hörmann is een familiebedrijf dat vandaag 6.000 medewerkers telt en haalt jaarlijks een omzet van meer dan 1 miljard euro.

Wegens sterke groei van Hörmann Belgium, zoeken wij voor onze Belgische verkooporganisatie in Tongeren voor onmiddellijke opstart:

Technisch-commercieel medewerker offertedienst industrie (M/V)

Functie:

Lastenboeken en plannen hebben geen geheimen voor jou, na een grondige analyse, werk je deze vlot uit tot offertes. Dagelijks sta je in contact met bouwheren, architecten, studie bureaus, ons dealernetwerk en de verschillende productie-eenheden voor de product technische ondersteuning. Samen met de collega's van de buitendienst volg je nieuwe en lopende projecten op.

Profiel:

Je commerciële ingesteldheid vul je aan met een Bachelor-diploma of gelijkwaardige ervaring. Door je leergierigheid bouw je specifieke productkennis op. Jouw dynamische persoonlijkheid zorgt ervoor dat je zelfstandig, stipt en nauwkeurig werkt. Vlotte kennis Nederlands en Frans is vereist. Kennis van Duits en/of Engels is een pluspunt.

Aanbod:

Een uitdagende functie met ruimte voor eigen initiatief. Bovenop de interne opleidingen in onze fabrieken zullen externe opleidingen aangeboden worden om je zo snel mogelijk op weg te helpen. Als extra ondersteuning kan je op je meter of peter rekenen. Een fijne werksfeer, stabiele onderneming, glijdende werkuren en een competitief salaris vervolledigen het rijtje.

Bij interesse, stuur dan je kandidatuur per e-mail of brief naar:

HÖRMANN BELGIUM NV/SA
Industrieterrein Tongeren Oost
Vrijheidweg 13, 3700 TONGEREN

Tel.: 012/399 222

E-mail: hr.ton@hormann.be